

Das Unternehmen



Geschäftsführer:
Stephan Gawarecki
Thilo Wiegand

Kurzporträt

Das Unternehmen

Qualitypool bietet

- Finanzierungen
- Versicherungen
- Geldanlagen
- Bausparverträge

aller relevanter Produktanbieter und vermittelt Interessentendatenätze.

Qualitypool ist eine 100%-ige Tochter der Dr. Klein & Co. AG:

- gegründet 1954
- 100 Mitarbeiter
- 8,0 Mio. Euro Umsatz
- EBIT: 1,5 Mio. Euro
- platzierte Darlehen 2004 – 2,7 Mrd. Euro
- Darlehensvolumen gesamt: 11,5 Mrd. Euro

Als Abwicklungsplattform nutzt Qualitypool die konzerninterne Plattform europace,

- Marktführer in Europa
- Verbindet Finanzberater direkt mit Banken
- Bietet durchgängige technische Unterstützung für alle Prozesse
- Wird von fast allen relevanten Teilnehmern im deutschen Finanzierungsmarkt genutzt (z.B. AWD, MLP, usw.)

Kontakt

Qualitypool GmbH
Mühlenbrücke 8
23552 Lübeck
Tel.: 0451 – 1408 – 666
Fax: 0451 – 1408 – 699
E-Mail: info@qualitypool.de
Internet: www.qualitypool.de

Qualitypool – der Name ist Programm

Unterstützung bei der Neukundenakquisition, komplette Backoffice-Abwicklung und persönliche Vertriebsunterstützung vor Ort: Die Qualitypool GmbH, Lübeck, liefert ihren Vertriebspartnern Fullservice.

In Deutschland gibt es etliche Maklerpools, die um Vertriebspartner werben. Doch Qualitypool versteht sich nicht als reiner Maklerpool, sondern bietet mehr als die reine Weiterleitung von Anträgen. Dabei kann der Lübecker Qualitätsservice für Finanzdienstleister auf ein über lange Jahre gewachsenes Know-how in der Finanzdienstleistungsbranche zurückgreifen.

Als Tochterunternehmen der Dr. Klein & Co. AG, einem der größten Baufinanzierungsvertriebe in Deutschland, hat Qualitypool Zugriff auf über 50 Jahre Erfahrung sowie ein umfangreiches Netzwerk an Kontakten.

Im Vordergrund des Produktangebotes stehen ein umfassender Service sowie die Unterstützung der Vertriebspartner bei der Abwicklung des Kundengeschäftes. Dafür steht der Lübecker Firma eine jeweils marktführende Technologie zur Verfügung.

■ **Sehr breites Produktspektrum**

Von A wie Allgemeine Hypothekbank Rheinboden bis Z wie Züricher Versicherung: Das Produktspektrum des Qualitätsservices deckt mit den Bereichen Immobilienfinanzierungen, Versicherungen und Geldanlagen nahezu den kompletten Finanzmarkt ab.

Damit bietet Qualitypool als einer der ersten Anbieter hierzulande die Möglichkeit, mit einem einzigen Login auf die führenden Finanzierungsbanken, über 135 Versicherungsgesellschaften, mehr als 4.500 Investmentfonds, die geschlossenen Fonds nahezu aller Produktparten sowie auf führende Bausparkassen zuzugreifen.

■ **Neukunden auf Bestellung**

Nicht nur beim Produktangebot setzt die Gesellschaft auf Fullservice. Die Lübecker nehmen ihren Vertriebspartnern auch die mühsame und zeitaufwendige Akquisition von Neukunden ab und bieten Interessentendatenätze aus allen Sparten.

Aktuell stehen registrierten Partnern auf der Qualitypool-Online-Leadbörse jeden Monat mehr als 5.000 Datensätze zum Abruf bereit. Sämtliche Adressen sind nach Sparte und Postleitzahlengebieten frei wählbar. Dank umfang-

reicher Informationen zum Beratungswunsch geht der Vertriebspartner bestens gerüstet in sein Kundengespräch.

■ **Immobilienfinanzierung**

Das Baufinanzierungsangebot wendet sich primär an den professionellen Baufinanzvertrieb, der jährlich mindestens drei bis sechs Millionen Euro Baufinanzierungsvolumen abwickelt. Besonderheit ist das einzigartige Preismodell.

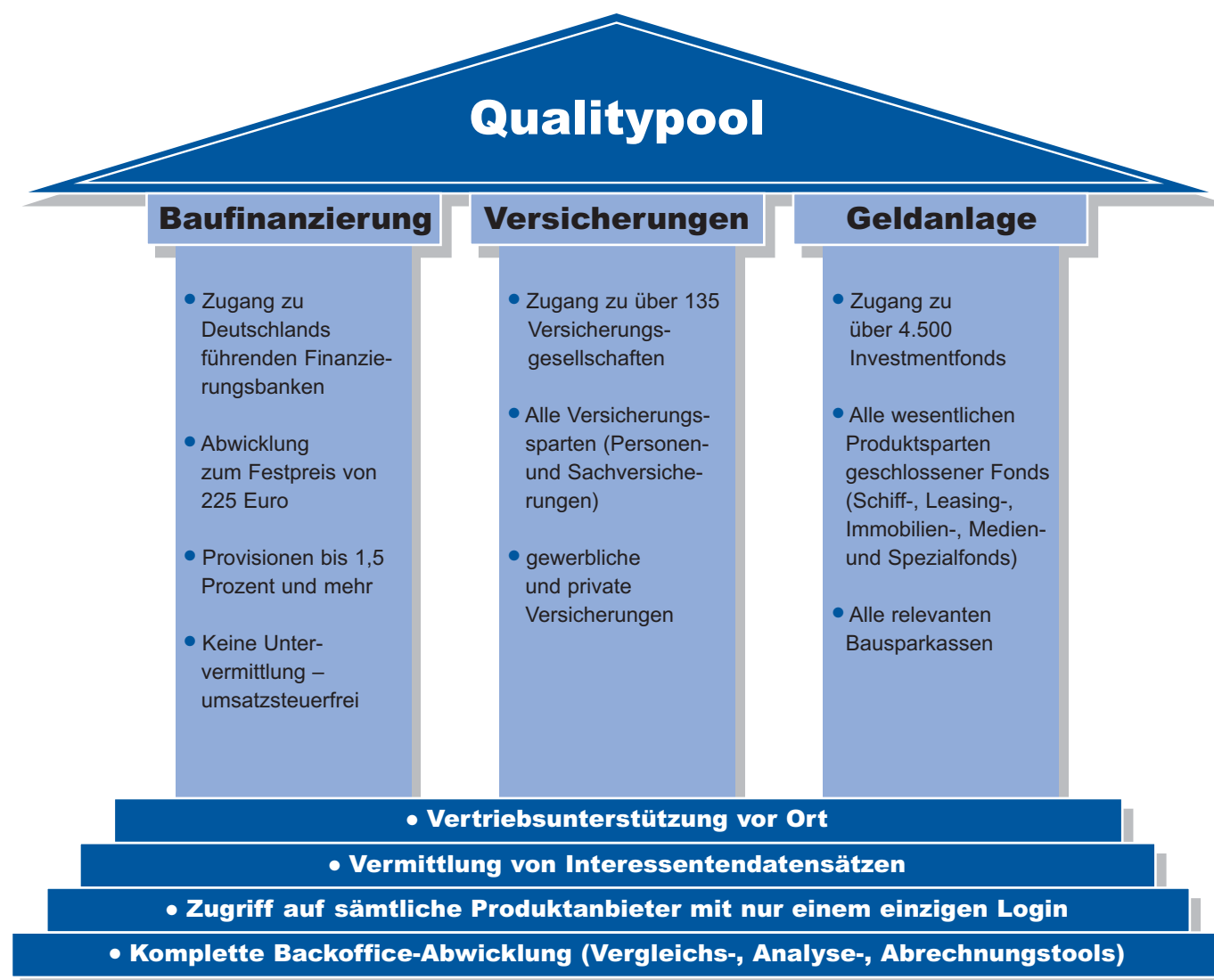
Bei guter Einreichungsqualität zahlt der Qualitypool-Partner nur 225 Euro zuzüglich Mehrwertsteuer je erfolgreicher Finanzierung, unabhängig von der Finanzierungshöhe. Da Qualitypool für seinen Partner ein direktes Vermittlungsverhältnis zur Finanzierungsbank herstellt, erhält dieser die komplette Finanzierungsprovision umsatzsteuerfrei. Üblich sind Provisionen bis 1,5 Prozent der Finanzierungssumme (einzelne Banken zahlen zwei Prozent oder mehr). Finanzierbar sind insbesondere eigen genutzte und vermietete Immobilien im privaten Wohnungsbau.

Für die Anbindung von Untervertrieben steht ein so genannter „Quick-Check“ zur Verfügung, welcher die Vorprüfung und Online-Weiterleitung der Anträge an den Qualitypool-Partner ermöglicht. Dieser erhält auf Wunsch zusätzlich diverse wertvolle Beratungsrechner (Grundbuchkosten, Tilgungsplan, Zinswaage etc.) die er in die eigenen Internetseiten integrieren kann.

■ **Perfekter Vertriebsupport**

Im Versicherungs- und Geldanlagebereich bietet Qualitypool seinen Kunden sehr gute Courtagesätze sowie umfassende Unterstützung bei der Abwicklung des täglichen Geschäftes: Dem angeschlossenen Berater stehen vielfältige Analyse- und Beratungssysteme sowie die marktführende Vergleichssoftware zur Verfügung.

Darüber hinaus findet er online alle relevanten Kunden- und Vertragsdaten auf einen Blick, wie etwa Kontakthistorie, Wiedervorlagen sowie ein komplettes Dokumentenarchiv. Im Geldanlagebereich steht darüber hinaus eine tagesaktuelle, kumulierte Ge-



samtübersicht bereit. Mit Hilfe des übersichtlichen Abrechnungsservices können die Qualitypool-Vertriebspartner beliebig viele Unterstrukturen einrichten, Abrechnungen mit eigenem Text und Logo versehen und ihre Antragsstatistik jederzeit online überwachen.

Auch beim Preismodell geht Qualitypool neue Wege: Je nach persönlichem Bedarf kann der Vertriebspartner zwischen verschiedenen Servicestufen wählen. Somit zahlt der Partner für nichts, was er nicht auch nutzen möchte. Eingeschlossen im Preis ist eine ausführliche Schulung, bei der der Vertriebspartner die Qualitypool-Service-Software genau kennen lernt.

Eine überaus hilfreiche und notwendige Schulung. Schließlich bringt die beste Technik nichts, wenn der Anwender die Möglichkeiten, die sie bietet, nicht ausschöpfen kann.

Darüber hinaus unterstützen Qualitypoolservice-Manager den Partner vor Ort. Erklärtes Ziel von Qualitypool: Der Vertriebspartner soll sich voll und ganz auf sein Kerngeschäft, die Kundenberatung konzentrieren können.

■ **Maßgeschneidertes Angebot**

Sowohl beim eigenen Produktangebot als auch bei der Auswahl der Partner setzt Qualitypool auf Qualität:

Wer Vertriebspartner werden möchte, muss im Wesentlichen neben einwandfreien Auskünften vor allen Dingen Professionalität und Erfahrung mitbringen.

Auch die Stornoquote wird als Maßstab und für die Kundenzufriedenheit herangezogen. Unsere Produktpartner wie Versicherungen, Banken und Fondsgesellschaften honorieren das Qualitypool-Qualitätskonzept mit attraktiven Konditionen.

Weitere Informationen können auf der Homepage www.qualitypool.de abgerufen werden. Eine Online-Registrierung können Interessenten unter www.qualitypool.de/bogen.html vornehmen.



DIE AUTOREN
Stephan Gawarecki,
Vorstand Dr. Klein & Co. AG (links)
Thilo Wiegand,
Geschäftsführer Qualitypool GmbH