

Pressemitteilung

Maklerinformation

Qualitypool steht für Qualität: das Ergebnis sind gute Zahlen!

Maklerzahl und Transaktionsvolumen deutlich angestiegen

Lübeck, 17. Februar 2012: In 2011 ist die Qualitypool GmbH erneut über alle Bereiche deutlich gewachsen. Der Vollsortimenter konnte sein Transaktionsvolumen im Versicherungsbereich um 177 Prozent – im etablierten Finanzierungsgeschäft um 14 Prozent gegenüber dem Vorjahr steigern. Neben dem Geschäftsausbau mit bestehenden Maklern, beruht dieser Erfolg auch auf der Anbindung von über 550 neuen Partnern.

Damit konnte Qualitypool nach dem Plus von 500 Maklern im Vorjahr in 2011 weitere 550 Makler von sich überzeugen. Das Wachstum von rund 19 Prozent auf aktuell 3434 Makler (2010: 2877 Makler) begründet Michael Neumann, Geschäftsführer von Qualitypool, folgendermaßen: „Was wir bieten, ist genau das, was moderne Makler zunehmend brauchen. Ein Rundumpaket aus regionaler Betreuung, qualitativ hochwertigem Service kombiniert mit dem Zugang zu integrierten, intelligenten Vertriebstools und großer Produktvielfalt.“

Dass die Leistung von Qualitypool überzeugt, zeigt der Blick auf die Entwicklung der Transaktionsvolumina. Der Volumenzuwachs von 14 Prozent bei Finanzierungsprodukten wurde maßgeblich vom Transaktionsvolumen für Baufinanzierungen getragen, das gegenüber dem Vorjahr um 11 Prozent zulegen konnte. Das Transaktionsvolumen für Ratenkredite lag analog zum Markt auf Vorjahresniveau. Bausparen, das jüngste Produkt im Sortiment trug mit einem dreistelligen Prozentanstieg im Transaktionsvolumen kräftig zum positiven Ergebnis bei.

Ein Großteil der mit Qualitypool verbundenen Makler, profitierte von der starken Immobiliennachfrage. Geübten Baufinanzierungsberatern bietet der Pool die Zusammenarbeit über den Service BauFi-Professional an und jenen, die nur ab und zu eine Baufinanzierung vermitteln, den Volls-service BauFi-Smart. „Für Makler, die nicht täglich Baufinanzierungen vermitteln, bieten wir neben dem direkten Zugang zu allen Produkten zusätzlich intensive Vertriebsunterstützung an. Mit BauFi-Smart begleiten wir Makler über den gesamten Beratungsprozess hinweg bis hin zum Abschluss“, sagt Neumann und betont dabei die positive Auswirkung dieses Modells auf den Anstieg im Transaktionsvolumen für Finanzierungen.

Im Versicherungsbereich entwickelte sich das Transaktionsvolumen rasant: über alle Sparten hinweg legten die Transaktionsvolumina im dreistelligen Prozentbereich zu. Allen voran erhöhte sich das Transaktionsvolumen für Lebensversicherungen um 299 Prozent. Das Transaktionsvolumen der Sachversicherungen legte mit einem Plus von 265 Prozent ebenfalls deutlich zu. Der größte Produktbereich, die Krankenversicherungen verzeichneten einen Zuwachs im Transaktionsvolumen von rund 131 Prozent. Dies führte zu einem Anstieg im Versicherungsbestand von 72 Prozent.

Der Anstieg bei Transaktionsvolumen und Maklerzahl deutet auf eine Konsolidierung im Markt hin. Neumann kommentiert diese Marktveränderung: „Als finanzstarker, unabhängiger Pool haben wir genügend Kapazitäten, um den ständig steigenden Aufwand im Back-Office zu stemmen. Gleichzeitig können wir die Kundenforderungen nach integrierten IT-Systemen und Produktvielfalt erfüllen. Damit antwortet unser Geschäftsmodell nicht nur auf die heutigen Bedürfnisse der Marktteilnehmer, sondern ist zudem zukunftsweisend.“

Über die Qualitypool GmbH:

Die Qualitypool GmbH gehört zum Hypoport-Konzern und ist der unabhängige Maklerpool mit mehr als 3000 angebotenen Maklern. Als einer der führenden Maklerpools bietet die Qualitypool GmbH ihren Maklern ein

breites Portfolio an Produkten zur Finanzierung, Versicherung und Geldanlage. Qualitypool ist eine 100%ige Tochter des an der Frankfurter Börse gelisteten internetbasierten Finanzdienstleisters Hypoport AG.

Kontakt

Michaela Reimann
Group Communications Manager
Qualitypool GmbH
Hansestr. 14
23558 Lübeck

Tel.: +49 (0)30 42086 1936
Fax: +49 (0)30 42086 1939
E-Mail: pr@qualitypool.de
Internet: www.qualitypool.de