

Pressemitteilung

Maklerinformation

Qualitypool: wie Qualität sich durchsetzt

Lübeck, 18. Februar 2011: Rund 500 zusätzliche Makler entschieden sich 2010 für Qualitypool. Grund hierfür waren neben dem großen Produktangebot die breite Vertriebsunterstützung, die Finanzstärke und die Unabhängigkeit des Pools. Im Ergebnis führte dies zu einer Steigerung in den Baufinanzierungs- und Versicherungsvolumina im zweistelligen Prozentbereich.

Im vergangenen Jahr konnte die Qualitypool GmbH ihre Position als Servicegesellschaft für Makler weiter stärken und ausbauen. 495 neue Makler entschlossen sich 2010, mit der Lübecker Gesellschaft zusammen zu arbeiten. Die Kombination aus umfassendem Dienstleistungsangebot, breiter Produktpalette und regionaler Betreuung entspräche dem aktuellen Bedürfnis vieler Makler, erklärt Christoph Dullweber, Vertriebsleiter bei Qualitypool, die gesteigerte Nachfrage. „Das Maklerwachstum von 21 Prozent zeigt, dass wir mit unserem Konzept den Nerv der Zeit treffen. Ein zunehmender Teil der insgesamt 2877 Makler, die mit Qualitypool arbeiten, möchte möglichst viele Anforderungen über einen einzigen Partner abgedeckt wissen“, erläutert Dullweber. Dies führe nicht nur zur intensiven Nutzung zusätzlicher Services, sondern auch dazu, dass immer mehr Partner die gesamte Bandbreite des Qualitypool-Produktangebotes nutzen.

Davon profitierten sowohl der Baufinanzierungs- als auch der Versicherungsbereich. Das Baufinanzierungsvolumen erhöhte sich 2010 um rund 14 Prozent. „Dieses Wachstum stärkt unsere Position als größter unabhängiger Pooler im Bereich der Immobilienfinanzierungen“, freut sich Dullweber. Im Versicherungsbereich nutzte Qualitypool das Jahr zur Verstärkung der regionalen Präsenz. Dies wirkte sich unmittelbar auf die Sach- und Krankenversicherungen aus: das Volumen der Sachversicherungen erhöhte sich um 11 Prozent, jenes der Krankenversicherungen um 111 Prozent. „Im Bereich der Lebensversicherungen verzeichnen wir noch einen Volumenrückgang von 13 Prozent. Hier wird das Potential der neuen Aufstellung erst in diesem Jahr zu deutlichem Wachstum führen“, kommentiert Dullweber die Entwicklung im Assekuranzbereich.

Über das reine Produktangebot hinaus bietet Qualitypool seinen Maklern reversionssichere Beratungsleistung im Vorsorgebereich. Zudem erhält jeder Partner ein Zugang zum Wissens- und Kommunikationsportal von Qualitypool: in diesem Makler-Wiki sind die aktuellen Produktinformationen, Vorlagen für Kundengespräche, Marketingunterlagen und vieles mehr hinterlegt. Die Möglichkeit, direkt Fragen zu stellen oder einen Dialog mit anderen Maklern zu führen, rundet das Community-Konzept ab. Diesen nachhaltigen Service schätzen nicht nur kleine Maklerbüros. Gerade größere Maklervereinigungen erkennen zunehmend die Vorteile von Qualitypool, meint der Vertriebsleiter. „Die Finanzstärke, die fachliche und technische Unterstützung aber vor allem unsere Unabhängigkeit trägt immer mehr Früchte.“ Für das kommende Jahr geht das Management von einer weiteren Ausweitung der Marktanteile aus.

Über die Qualitypool GmbH:

Die Qualitypool GmbH gehört zum Hypoport-Konzern und ist der unabhängige Maklerpool mit über 2000 angebundenen Maklern. Als einer der führenden Maklerpools bietet die Qualitypool GmbH seinen Maklern ein breites Portfolio an Produkten zur Finanzierung, Versicherung und Geldanlage. Qualitypool ist eine 100%ige Tochter des an der Frankfurter Börse gelisteten internetbasierten Finanzdienstleisters Hypoport AG.

Kontakt

Michaela Reimann
Group Communications Manager
Qualitypool GmbH
Hansestr. 14
23558 Lübeck

Tel.: +49 (0)30 42086 1936
Fax: +49 (0)30 42086 1939
E-Mail: pr@qualitypool.de
Internet: www.qualitypool.de