

# Berufsunfähigkeitsversicherung

Handbuch für Vertriebspartner

Garantiert  
gut informiert



// HANNOVERSICHE



# Vorwort

## Wissenswertes über die wichtigste Versicherung des Lebens – die BU

In diesem Handbuch haben wir für Sie kompakt alle wichtigen Informationen über die neue Tarifwelt unserer Berufsunfähigkeitsversicherung zusammengestellt. Details über die vier Tarife und die neuen Zusatzbausteine, spezielle Hinweise zum Starter-Tarif für junge Leute, Antworten zu häufigen Fragen und eine Liste Ihrer Ansprechpartner helfen Ihnen, Ihre Vertriebsaktivitäten noch effektiver und erfolgreicher zu gestalten.

### Das Einkommen. Ein Millionenwert.

Kaum jemand denkt darüber nach, was über das Erwerbsleben hinweg insgesamt an Gehalt fließt. Dabei ist der Wert der Arbeitskraft immens. Im Laufe eines Berufslebens kommt bei vielen ein Millionenbetrag zusammen. Geld, das im Fall der Fälle fehlt.

Deshalb gibt es die BU: Falls man irgendwann im Leben nicht mehr seinem Beruf nachgehen kann, springt die Berufsunfähigkeitsversicherung ein und schützt einen in einer gesundheitlich sowieso schon angespannten Lage vor den größten finanziellen Engpässen. Mit der Einführung einer neuen Tarifwelt bieten wir ab sofort noch mehr Leistung und eine größere Auswahl für einen individuellen Versicherungsschutz.

Nutzen Sie die Übersichten und Informationen auf den folgenden Seiten für Ihre Beratung und Ihren Erfolg bei Verkaufsgesprächen.

### Das sieht übel aus: Staatliche Hilfe reicht für fast nichts!

**Beispiel:** Mann, 30 Jahre, ledig, keine Kinder, Angestellter, Bruttogehalt mtl. 2.700 Euro, Nettogehalt mtl. 1.700 Euro



¹ Durchschnittliche Erwerbsminderungsrente bei 3 bis 6 Stunden täglicher Erwerbsfähigkeit nach Angaben der Deutschen Rentenversicherung Bund (Stand 2019)

## Inhalt

### Vorwort

Seite 3

### Risiko Berufsunfähigkeit:

So klären Sie Ihre Kunden auf.

Seite 4

### Unsere Leistungen im Überblick

Seite 6

### Produktsteckbrief

Seite 8

### Die Highlights der Hannoversche:

Punkten Sie mit unserem Extra an Sicherheit.

Seite 10

### Unser Starter-Tarif:

Ihr überzeugendes Argument für junge Leute

Seite 11

### Leistungen kurz erklärt

Seite 12

### Medical Home Service

Seite 13

### Unser Serviceversprechen

Seite 14

### Unser Service für Sie

Seite 15

# Risiko Berufsunfähigkeit: So klären Sie Ihre Kunden auf.

Machen Sie Ihren Kunden zunächst klar, um welchen enormen Wert es beim Thema Berufsunfähigkeit geht. Die Arbeitskraft ist das größte Vermögen, das die Kunden verlieren können. Und die Berufsunfähigkeitsversicherung die wahrscheinlich wichtigste Versicherung von allen. Widerlegen Sie dann die Irrtümer, die einem Abschluss oft im Wege stehen: etwa, dass der Staat schon helfen wird und dass nur Risikoberufe von der Berufsunfähigkeit betroffen sind.

## „Berufsunfähigkeitsversicherung? Brauche ich nicht.“

Auf diese Einstellung werden Sie vor allem bei Ihren jüngeren Kunden treffen. Erinnern Sie im Gespräch an die laufenden Ausgaben, über die man gar nicht nachdenkt, solange man mitten im Leben steht: die Miete, der Fitnessclub, die Kosten für das Auto. Plötzlich fehlt das Geld für all das, was gestern noch selbstverständlich war. Wenn es schlimm kommt, alle Jahre bis zur Rente. Der Kunde muss begreifen: Er ist von laufenden Einnahmen vollkommen abhängig.

## „Dann lebe ich eben vom Staat.“

Viele Menschen leben in dem Irrglauben, dass der Staat sie im Ernstfall über die Runden bringen wird. Sagen Sie ganz deutlich: Das wird er nicht! Rechnen Sie vor, dass die Erwerbsminderungsrente sich etwa auf Hartz-IV-Niveau bewegt. Und wer noch keine fünf Arbeitsjahre in die gesetzliche Rente eingezahlt hat, bekommt nicht einmal die. Der Unglücksfall wird dann ganz schnell zum Sozialfall.

## „Aber es trifft doch eher andere!“

Noch so ein Irrglaube. Die Zahlen zeigen etwas anderes: Egal, ob jung oder alt, Manager oder Student, Hausmann oder Powerfrau – Berufsunfähigkeit kann jeden treffen – im Beruf genauso wie in der Freizeit und beim Sport. Schon heute wird jeder Vierte im Laufe seines Lebens nachweislich berufsunfähig. Und es ist nicht nur die Krankheit, die einen Menschen vom Arbeitsplatz fernhält. Auch die Behandlung und Nachsorge braucht oft Zeit. Nicht ohne Grund empfehlen auch Verbraucherschützer jedem, eine Berufsunfähigkeitsversicherung (BU) abzuschließen.

### Leistungsbeispiel

#### Schwerer Autounfall mit 21 Jahren

Ein Moment, der alles ändert: Nach dem Unfall werden Schädel-Hirn-Trauma sowie diverse Frakturen diagnostiziert. An Arbeit ist erst mal nicht zu denken. Dank der mit 18 abgeschlossenen BU muss das zum Glück auch nicht sein. Mit der Jahresrente und der zusätzlichen Unfall-Hilfe kann sich die duale Studentin auf die Genesung konzentrieren. Bis zum Ablauf des Vertrags hat sie Anspruch auf 616.264 Euro.

### Jeder 4. ist von Berufsunfähigkeit betroffen:



Quelle: ©Werte verifiziert durch MORGEN & MORGEN, M&M Office  
Version 3.70.001, Abb. D V19067, Stand 07/2019

## Einer passt perfekt: So bieten Sie jedem den richtigen Tarif.

Mit den Tarifbausteinen der Hannoversche sichert sich Ihr Kunde genau so gegen Berufsunfähigkeit ab, wie es zu seinem Leben und zu ihm passt. Flexibel, leistungsstark und auch später noch individuell erweiterbar. Die Umstände ändern sich – sein BU-Schutz ändert sich entsprechend mit! Mit dieser verkürzten Übersicht versteht jeder Kunde das Tarifsystem auf Anhieb.

	Basis	Plus	Comfort	Exklusiv
				Inklusive Leistung bei Arbeitsunfähigkeit
				Inklusive Leistung bei schwerer Krankheit
		Inklusive Leistung bei Arbeitsunfähigkeit	Inklusive Leistung bei schwerer Krankheit	Inklusive Anwartschaft auf eine Risikolebensversicherung
100 % Rente schon ab 50 % Berufsunfähigkeit	✓	✓	✓	✓
Sofortschutz ab Antragseingang	✓	✓	✓	✓
Leistung bei Pflegebedürftigkeit	✓	✓	✓	✓
Verzicht auf abstrakte Verweisung	✓	✓	✓	✓
Verkürzter Prognosezeitraum	6 Monate	6 Monate	6 Monate	6 Monate
Nachversicherungsgarantie	✓	✓	✓	✓
Weltweiter Versicherungsschutz	✓	✓	✓	✓
Flexible Beitragszahlung	✓	✓	✓	✓
Besserstellungsgarantie	✓	✓	✓	✓
Starter-Tarif	✓	✓	✓	✓
Kapitalhilfen	✓	✓	✓	✓
Zusatzleistung „Unfall“	✓	✓	✓	✓
<b>Leistung bei Arbeitsunfähigkeit (Krankschreibung)</b>	–	✓	–	✓
<b>Leistung bei schwerer Krankheit</b>	–	–	✓	✓
<b>Anwartschaft auf eine Risikolebensversicherung</b>	–	–	–	✓

# Unsere Leistungen im Überblick

Produktübersicht	Basis	Plus	Comfort	Exklusiv
<b>Sofortschutz ab Antragseingang</b>				
Vorläufiger Versicherungsschutz (bis max. 1.000 Euro, wenn Sie unfallbedingt berufsunfähig werden)	●	●	●	●
<b>100% Rente schon ab 50% Berufsunfähigkeit</b>				
Ab einem nachgewiesenen Berufsunfähigkeitsgrad von 50% zahlen wir Ihnen 100% der vertraglich vereinbarten monatlichen Rente aus.	●	●	●	●
<b>Startalter/Endalter</b>				
Das Startalter beträgt 15 Jahre und das Endalter beträgt in nahezu allen Berufen 67 Jahre.	●	●	●	●
<b>Jederzeitiges Kündigungsrecht</b>				
Die Berufsunfähigkeitsversicherung ist monatlich kündbar.	●	●	●	●
<b>Verzicht auf abstrakte Verweisung</b>				
Im Leistungsfall verzichten wir auf die Prüfung, ob Sie einer anderen Tätigkeit nachgehen können.	●	●	●	●
<b>Weltweiter Versicherungsschutz</b>				
Passiert Ihnen etwas, das zur Berufsunfähigkeit führt, leisten wir unabhängig davon, wo es Ihnen zugestoßen ist.	●	●	●	●
<b>Starter-Tarif</b>				
Personen bis 35 Jahre können in den ersten 5 Jahren durchschnittlich 50% der Beiträge sparen bei 100% Leistung. Eine einmalige Verlängerung um weitere 5 Jahre ist möglich.	●	●	●	●
<b>Leistung bei Pflegebedürftigkeit</b>				
Wenn Sie nachweislich voraussichtlich ununterbrochen 6 Monate pflegebedürftig sind und deswegen täglich gepflegt werden müssen, erhalten Sie die vereinbarte monatliche Berufsunfähigkeitsrente.	●	●	●	●
<b>Flexible Beitragszahlung</b>				
Sie können Ihren Vertrag vollständig oder teilweise beitragsfrei stellen oder eine zinslose Stundung oder Teilstundung für die Dauer von bis zu 24 Monaten beantragen.	●	●	●	●
<b>Leistungsentscheidung innerhalb von 15 Arbeitstagen</b>				
Bei Vorliegen aller Unterlagen	●	●	●	●
<b>Verkürzter Prognosezeitraum</b>				
Sie erhalten Ihre Leistungen bereits bei einer Berufsunfähigkeit von voraussichtlich 6 Monaten (laut ärztlicher Prognose).	●	●	●	●
<b>Rückwirkender Versicherungsschutz</b>				
Die Leistungen werden ab Eintritt der Berufsunfähigkeit gezahlt, auch wenn eine ärztliche Prognose innerhalb der ersten 6 Monate nicht möglich war.	●	●	●	●
<b>Verlängerungsoption</b>				
Erhöht sich die Regelaltersgrenze in der Deutschen Rentenversicherung, können Sie die Laufzeit Ihres Vertrags verlängern.	●	●	●	●
<b>Nachversicherungsgarantie</b>				
Sie haben die Möglichkeit der Erhöhung Ihrer Rente entweder alle 5 Jahre oder zu bestimmten Ereignissen ohne Risikoprüfung wie z. B.:	●	●	●	●
<ul style="list-style-type: none"> <li>• bei Abschluss eines Studiums, einer Berufsausbildung sowie Promotion und Meisterprüfung</li> <li>• bei Eintritt in die Selbstständigkeit mit notwendiger Kammerzugehörigkeit oder mit einem kammerzertifizierten Ausbildungsberuf</li> <li>• bei Erhöhung des monatlichen Bruttoeinkommens um mindestens 10%</li> <li>• bei Bau oder Erwerb einer selbst genutzten Immobilie</li> <li>• bei Heirat oder Gründung einer Lebenspartnerschaft</li> <li>• bei Geburt oder Adoption eines Kindes</li> <li>• bei Scheidung oder Aufhebung einer Lebenspartnerschaft</li> <li>• bei Tod oder Pflegebedürftigkeit des erwerbstätigen Ehegatten oder Lebenspartners</li> </ul>				

Produktübersicht	Basis	Plus	Comfort	Exklusiv
<b>Unterstützung im Leistungsfall</b>				
Beabsichtigen wir Ihren Leistungsantrag abzulehnen, so können Sie diese Entscheidung von Verbraucherzentralen überprüfen lassen. Wir beteiligen uns an den dadurch entstandenen Kosten bis zu einer Höhe von 500 Euro.	●	●	●	●
<b>Wiedereingliederungshilfe</b>				
Stellen wir im Rahmen der Nachprüfung die Leistungen wegen Berufsunfähigkeit ein, zahlen wir Ihnen eine Wiedereingliederungshilfe in Höhe von 4 Monatsrenten (insgesamt maximal 8.000 Euro).	●	●	●	●
<b>Rehabilitationshilfe</b>				
Wir beteiligen uns an Ihren Kosten für Rehabilitationsmaßnahmen bei Aussicht auf Neuaufnahme einer Berufstätigkeit (maximal 2.000 Euro).	●	●	●	●
<b>Sofortschutz bei Unfall</b>				
Im Falle einer unfallbedingten Berufsunfähigkeit zahlen wir eine zusätzliche Soforthilfe in Höhe von 3 Monatsrenten.	●	●	●	●
<b>Umorganisationshilfe bei Selbstständigkeit</b>				
Wir beteiligen uns einmalig an den Kosten, die zur Umorganisation Ihres Betriebs notwendig sind, in Höhe von 6 Monatsrenten (maximal 12.000 Euro).	●	●	●	●
<b>Besserstellungsgarantie</b>				
Für bestimmte medizinische Ausschlussklauseln kann bei Abschluss Ihres Vertrags eine Prüfoption vereinbart werden. Hierbei kann die Klausel bei Verbesserung des Gesundheitszustands überprüft werden. Wenn die Überprüfung ergibt, dass alle Voraussetzungen erfüllt sind, wird die Ausschlussklausel aus Ihrem Vertrag entfernt.	●	●	●	●
<b>Leistungsdynamik</b>				
Wir passen die Berufsunfähigkeitsrente an die steigenden Lebenshaltungskosten an und erhöhen Ihre ausgezahlte Rente im Leistungsfall nach Vereinbarung jedes Jahr um 2% der Vorjahresrente.	●	●	●	●
<b>Beitragsdynamik</b>				
Wir passen die Berufsunfähigkeitsrente an die Inflation an und erhöhen Ihre versicherte Rente während der Beitragszahlung nach Vereinbarung jedes Jahr um 3%.	●	●	●	●
<b>Familienrabatt</b>				
Lebt mindestens ein minderjähriges Kind mit Ihnen und Ihrem Partner/Ihrer Partnerin im gemeinsamen Haushalt, erhalten Sie einen Rabatt auf Ihren Zahlbeitrag: <ul style="list-style-type: none"> <li>• bei Abschluss</li> <li>• auch nachträglich möglich</li> </ul>	●	●	●	●
<b>Leistung bei Arbeitsunfähigkeit (Krankschreibung)</b>				
Sie erhalten eine Leistung in Höhe der Berufsunfähigkeitsrente, auch wenn Sie 6 Monate lang krankgeschrieben sind, maximal für 18 Monate. Die Leistungen wegen Arbeitsunfähigkeit können bereits nach Ablauf von 4 Monaten zusammenhängender Krankschreibung fällig werden, wenn Sie für weitere 2 Monate krankgeschrieben werden.	–	●	–	●
<b>Leistung bei schwerer Krankheit</b>				
Bei der Diagnose Krebs oder Herzinfarkt/Schlaganfall erhalten Sie jeweils eine Einmalleistung in Höhe von 6 Monatsrenten.	–	–	●	●
<b>Anwartschaft auf eine Risikolebensversicherung</b>				
Bei Geburt oder Adoption eines Kindes können Sie ohne Gesundheitsprüfung einmalig den Abschluss einer Risikolebensversicherung beantragen. Es gilt der bei Abschluss Ihrer Berufsunfähigkeitsversicherung gültige Gesundheitszustand.	–	–	–	●

● enthalten – nicht enthalten

Die Produktbeschreibungen sind stark verkürzt wiedergegeben. Maßgebend ist ausschließlich der Wortlaut der Versicherungsbedingungen.

# Produktsteckbrief

Tarif B1 und B2 Basis/Plus/Comfort/Exklusiv

<b>Mindest-/Höchst Eintrittsalter</b>	15 Jahre / 55 Jahre (35 bei Starter-Tarif)
<b>Laufzeit mind. / max.</b>	5 Jahre / 67 Jahre abzüglich Eintrittsalter
<b>Abrufphase</b>	–
<b>Mindestbeitragssumme</b>	–
<b>Max. Beitragszahlungsdauer</b>	52 Jahre (identisch mit Versicherungsdauer)
<b>Mindestbeitrag (lt. Zahlweise)</b>	–
<b>Mindest-BU-Jahresrente (Mindest-HV-Versicherungssumme)</b>	6.000 Euro
<b>Dynamik der versicherten BU-Rente</b>	3 % (optional)
<b>Dynamik der BU-Rente während des Leistungsbezugs</b>	2 % (optional)
<b>Beitragsfreistellung</b>	Ja
<b>Kündigung vor Vertragsablauf möglich?</b>	Ja
<b>Vorläufiger Versicherungsschutz</b>	Ja
<b>Bei Berufsunfähigkeit?</b>	Bei BU durch Unfall innerhalb des vorläufigen Versicherungsschutzes
<b>Bis zu welcher Höhe?</b>	12.000 Euro Jahresrente
<b>Versicherbarer Personenkreis</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Berufsgruppen 1–12</li><li>• Azubis und Studenten bis 12.000 Euro Jahresrente</li><li>• Hausfrauen bis 15.000 Euro Jahresrente</li><li>• Beamte bis 12.000 Euro Jahresrente</li></ul>
<b>Ärztliche Untersuchungen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Bis 30.000 Euro BU-Jahresrente ohne ärztliches Zeugnis</li><li>• Ab 30.001 Euro BU-Jahresrente ärztliches Zeugnis erforderlich</li><li>• Ab 48.001 Euro BU-Jahresrente zusätzliche Untersuchungen erforderlich</li></ul>
<b>BU-Rentenzahlung</b>	Volle Leistung ab 50 % Berufsunfähigkeit Staffelregelung möglich
<b>Verzicht auf abstrakte Verweisung</b>	Ja
<b>Prognosezeitraum</b>	6 Monate
<b>Vorgehen bei fehlender Prognose</b>	Bei fehlender Prognose wird nach 6-monatiger Berufsunfähigkeit die Leistung anerkannt und die BU-Rente rückwirkend gezahlt
<b>Infektionsklausel</b>	Ja
<b>Verzicht auf Anwendung des § 19 Abs. 3 VVG</b>	Ja
<b>Verzicht auf Anwendung des § 163 VVG</b>	Nein
<b>Geltungsbereich</b>	Weltweit
<b>Zinslose Beitragsstundung im Leistungsfall</b>	Ja, bis zur endgültigen Entscheidung über die Leistungspflicht
<b>Überschussverwendungsarten</b>	Sofortgutschrift

Die Produktbeschreibungen sind stark verkürzt wiedergegeben. Maßgebend ist ausschließlich der Wortlaut der Versicherungsbedingungen.

<p><b>Nachversicherungsgarantien ohne erneute Gesundheitsprüfung?</b>  <b>Bei welchen Ereignissen?</b></p> <p><b>Ohne Ereignis?</b>  <b>Bis zu welcher Höhe?</b></p>	<p>Ja</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Bei Eheschließung bzw. Begründung einer Lebenspartnerschaft</li> <li>• Bei Scheidung oder Aufhebung einer Lebenspartnerschaft</li> <li>• Bei Geburt oder Adoption eines Kindes</li> <li>• Beim Tod des erwerbstätigen Ehegatten bzw. eingetragenen Lebenspartners</li> <li>• Bei Pflegebedürftigkeit des Ehegatten oder Lebenspartners</li> <li>• Beim Eintritt der Volljährigkeit</li> <li>• Beim Bau oder Erwerb einer selbst genutzten Immobilie</li> <li>• Beim Eintritt in die Selbstständigkeit mit Kammerzugehörigkeit oder mit einem kammerzertifizierten Ausbildungsberuf</li> <li>• Bei einer dauerhaften Erhöhung des Einkommens aus selbstständiger oder nicht selbstständiger Tätigkeit von mindestens 10 % des monatlichen Bruttoeinkommens im Durchschnitt der letzten 12 Monate</li> <li>• Beim erfolgreichen Abschluss eines Studiums oder einer Berufsausbildung sowie Promotion und Meisterprüfung</li> <li>• Bei der erstmaligen Überschreitung der jährlichen Beitragsbemessungsgrenze in der gesetzlichen Rentenversicherung mit Einkommen aus nicht selbstständiger Tätigkeit</li> <li>• Beim Wegfall der Anspruchsvoraussetzungen in der gesetzlichen Rentenversicherung für eine Rente wegen verminderter Erwerbsfähigkeit bei Selbstständigen und Handwerkern</li> <li>• Beim Wegfall oder bei der Reduzierung einer Berufsunfähigkeitsrente aus einem Versorgungswerk oder einer betrieblichen Altersversorgung</li> <li>• Bei weiteren Ereignissen gemäß Bedingungen</li> </ul> <p>Ja</p> <p>Je Ereignis 50 %, Summe aller Erhöhungen max. 100 % der Ursprungsrente</p>
<p><b>Leistungen bei Arbeitsunfähigkeit (Plus/Exklusiv)</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• 100 % der vereinbarten BU-Rente bei 6-monatiger Arbeitsunfähigkeit</li> <li>• Leistungsdauer max. 18 Monate für die gesamte Vertragsdauer</li> </ul>
<p><b>Leistungen bei ernsthaften Krankheiten (Comfort/Exklusiv)</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Einmalleistungen bei ernsthaften Krankheiten Krebs und Herzinfarkt / Schlaganfall</li> <li>• Jeweils bis zu 6 Monatsrenten</li> </ul>
<p><b>Anwartschaft auf Risikoversicherung enthalten (Exklusiv)</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Bei Geburt oder Adoption ist der Abschluss einer Risikolebensversicherung ohne Gesundheitsprüfung bis zum 10-fachen der BU-Jahresrente (max. 200.000 Euro) möglich</li> </ul>
<p><b>Besonderheiten</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Startertarif mit abgesenktem Anfangsbeitrag in den ersten 5 Jahren</li> <li>• Einbezug von Verbraucherschützern</li> <li>• Wiedereingliederungshilfe</li> <li>• Rehabilitationshilfe</li> <li>• Soforthilfe</li> <li>• Verlängerungsoption bei Anpassung der Regelaltersgrenze in der Deutschen Rentenversicherung</li> </ul>
<p><b>Sondertarife</b></p>	<p>Familienrabatt</p>

## Die Highlights der Hannoversche:

# Punkten Sie mit unserem Extra an Sicherheit.

Die hier aufgeführten Bausteine sind Ihre besonderen Trümpfe im Beratungsgespräch. Sie fangen den Kunden dort auf, wo der klassische Berufsunfähigkeitsschutz nicht greift. Nehmen Sie sich die Zeit, den besonderen Mehrwert dieser Leistungen zu erklären. Versetzen Sie den Kunden in die genaue Situation, für die der jeweilige Tarifbaustein gedacht ist.

### Leistung bei Arbeitsunfähigkeit (AU)

Machen Sie den Kunden auf den wichtigen Unterschied zwischen „arbeitsunfähig“ und „berufsunfähig“ aufmerksam: Wer länger krankgeschrieben ist, gilt zunächst nur als arbeitsunfähig. Eine Berufsunfähigkeit muss erst gesondert attestiert werden – und bis dahin gibt es normalerweise keine BU-Rente. Dieser Baustein sorgt dafür, dass bei Zahlung kein Unterschied zwischen AU und BU gemacht wird: Wer einen „gelben Schein“ über mindestens sechs Monate einreicht, erhält die BU-Rente. Und zwar bis zu 18 Monate.

### Leistung bei schwerer Krankheit (Dread Disease)

Krebs, Herzinfarkt, Schlaganfall: Wenn Ihr Kunde daran schwer erkrankt, braucht er sofort Hilfe – gerade auch finanziell. Schließlich dauert die Behandlung meist länger als sechs Wochen. Dann aber endet die normale Lohnfortzahlung und es fließt nur noch das reduzierte Krankentagegeld. Mit dieser Klausel zahlen wir sofort eine wichtige Unterstützung in Höhe von sechs Monatsrenten aus – zusätzlich zur BU-Rente.

### Anwartschaft auf eine Risikolebensversicherung (RLV)

Wenn die Familie wächst, wächst auch der Absicherungsbedarf. Dieser Baustein denkt deshalb „in die Zukunft“ und sichert Ihrem Kunden das garantierte Angebot der Aufnahme in unsere Risikolebensversicherung ohne erneute Gesundheitsprüfung. Das heißt, bei späterer Geburt oder Adoption eines Kindes kann er sich deutlich einfacher absichern.



### Kapitalhilfen

Auch diese Situation kommt häufig vor: Ihr Kunde schafft es, sich von Unfall oder Krankheit zu erholen. Doch für die ersehnte Rückkehr ins Berufsleben müssen besonders hohe finanzielle Mittel aufgebracht werden. Wir stehen dann an der Seite Ihres Kunden – und leisten tatkräftige Unterstützung in Form von Rehabilitations-, Umorganisations- oder auch Wiedereingliederungshilfen.

### Zusatzleistung „Unfall“

Ein Unfall kann alles ändern, und das in Bruchteilen von Sekunden. Plötzlich braucht Ihr Kunde teure Fortbewegungshilfen oder eine Betreuung für seine Kinder. Eine weitere Situation, gegen die Sie eine Absicherung anbieten können: Wir leisten eine Soforthilfe in Höhe von drei Monatsrenten, die bei unfallbedingter BU direkt auf das Konto fließt – und das zusätzlich zur BU-Rente.

### Unterstützung im Leistungsfall

Beabsichtigen wir, den Leistungsantrag Ihres Kunden abzulehnen, kann dieser die Entscheidung von Verbraucherzentralen überprüfen lassen. Wir beteiligen uns an den dadurch entstandenen Kosten bis zu einer Höhe von 500 Euro.

Unser Starter-Tarif:

# Ihr überzeugendes Argument für junge Leute



Ihre jüngeren Kunden schieben das Thema noch von sich? Sie haben drei schlagende Argumente, warum gerade junge Leute in die BU-Versicherung einsteigen sollten.

**Erstens:** Viele Gesundheitsrisiken sind keine Frage des Alters. Krankheiten und Unfälle können jeden treffen.

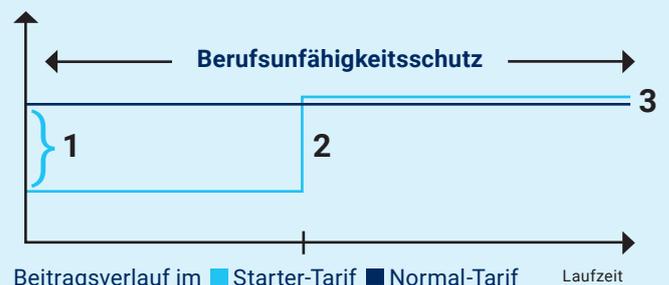
**Zweitens:** Junge Leute haben eine besonders große Versorgungslücke. Anspruch auf eine Erwerbsminderungsrente entsteht schließlich erst nach fünf Jahren im Beruf.

**Drittens:** Es lohnt sich, früh einzusteigen. Als junger Mensch ist man besonders gesund und kann sich damit günstige Einstiegs-Konditionen sichern. Die Hannoversche bietet diese in Form ihres enorm attraktiven Starter-Tarifs.

## 100 % Leistung – aber deutlich günstiger

Wir möchten, dass sich auch Studenten, Azubis und Berufsanfänger absichern können. Damit das gelingt, bieten wir ihnen unsere BU zum Vorzugspreis. Je nach Modell sparen Menschen unter 35 im Starter-Tarif die ersten fünf Jahre durchschnittlich 50 %.

## Exklusive Vorteile im Starter-Tarif:



- 1 Mit dem Starter-Tarif profitieren junge Leute in den ersten 5 Jahren von einer Beitragssparnis zwischen 20 und 70 %<sup>2</sup> im Vergleich zum Abschluss eines Normal-Tarifs.
- 2 Wer nach Ende der Startphase noch in der Ausbildung oder im Studium ist, kann die Startphase sogar um weitere 5 Jahre verlängern.
- 3 Fair in jeder Variante: Ob Normal-Tarif oder Starter-Tarif, die Beiträge verteilen sich anders über die Laufzeit.

<sup>2</sup> Die Starter-Variante wird mit zwei Beitragsstufen (Tarif-Option S) angeboten, Beitrag während der ersten 5 Jahre im Durchschnitt 50 % günstiger als im Normal-Tarif. Je nach Vertragskonstellation kann die Ermäßigung unterschiedlich ausfallen. Die individuellen Beiträge finden Sie im Antrag oder online im Tarifrechner.

# Leistungen kurz erklärt

## Rückwirkende Leistungen

Die Frage, ab wann die BU-Leistung erfolgen soll, ist für den Versicherten von entscheidender Bedeutung. Es gibt zahlreiche unklare Krankheitsverläufe, die spät zu einer BU führen oder deren Verlauf die für die BU-Leistung erforderliche Verhinderung der beruflichen Tätigkeit von „voraussichtlich mindestens 6 Monaten“ nicht immer sofort absehbar machen. Daher ist eine Zahlung ab Eintritt der BU wichtig, so wie die Hannoversche das regelt. Die bereits in dieser Übergangsphase auftretende Lücke führt zu erheblichen finanziellen Einbußen, die so aufgefangen werden.

## Wiedereingliederungshilfe

Im Rahmen einer Nachprüfung kann die Berufsfähigkeit wieder so weit hergestellt und der Versicherte genesen sein, dass die Leistung eingestellt wird. Wurde die BU-Rente für mind. 3 Jahre schon gezahlt und sind mind. noch 12 Monate Restlaufzeit zu erwarten, zahlen wir eine Wiedereingliederungshilfe (auch mehrfach) in Höhe von 4 Monatsrenten (max. 8.000 Euro).

## Rehabilitationshilfe

Im Rahmen der Leistungsprüfung und der Nachprüfung können wir im Einvernehmen mit dem Kunden eine vollständige oder teilweise Beteiligung an den Kosten von Rehabilitationsmaßnahmen vereinbaren, wenn aus medizinischer und arbeitsmarktbezogener Sicht die begründete Aussicht besteht, dass die Aufnahme einer

Berufstätigkeit dadurch früher erfolgen oder der Eintritt der Berufsunfähigkeit ganz abgewendet werden kann. Die Rehabilitationshilfe kann mehrfach in Anspruch genommen werden, jedoch nur bis zu einem Höchstbetrag von insgesamt 2.000 Euro.

## Soforthilfe bei Unfall

Wenn die versicherte Person in Folge eines Unfalls berufsunfähig wird, zahlen wir zusätzlich eine einmalige Soforthilfe in Höhe von 3 Monatsrenten.

## Umorganisation

Bei Selbstständigen kann durch konkrete Umorganisation des Arbeitsplatzes der Versicherte berufstätig gehalten werden, sodass keine BU-Leistung gezahlt wird. Die Umgestaltung muss zumutbar und sinnvoll sein, d. h., sie darf keinen erheblichen Kapitalaufwand fordern, nicht zulasten der Gesundheit des Versicherten gehen und seine Stellung im Betrieb muss unverändert bleiben. Ist eine Umorganisation machbar, zahlen wir statt der BU-Rente einmalig eine Umorganisationshilfe von 12.000 Euro.

## Fahrlässigkeit

Bei einfacher und grober Fahrlässigkeit erfolgt bei der Hannoversche kein Leistungsausschluss (z. B. Trunkenheit, Drogen, Telefonieren beim Autofahren, Fahren ohne Sicherheitsgurt).

## Tipps zur Vertragsgestaltung

### Versicherbarer Personenkreis

- Azubis und Studenten bis 12.000 Euro Jahresrente
- Hausfrauen bis 15.000 Euro Jahresrente
- Beamte bis 12.000 Euro Jahresrente

### Ärztliche Untersuchungen

- Bis 30.000 Euro BU-Jahresrente ohne ärztliches Zeugnis
- Ab 30.001 Euro BU-Jahresrente ärztliches Zeugnis erforderlich
- Ab 48.001 Euro BU-Jahresrente zusätzliche Untersuchungen erforderlich

### Laufzeiten

Achten Sie auf eine ausreichend lange Vertragslaufzeit, idealerweise bis zum Renteneintrittsalter. Die Absicherung bis zum 67. Lebensjahr kann je nach Beruf relativ teuer sein. Die Beiträge sinken, wenn Sie die Laufzeit verkürzen. Möglich ist auch eine Aufteilung in zwei separate Verträge mit unterschiedlichen Laufzeiten.

### Rentenhöhe

Die Höhe der Berufsunfähigkeitsrente sollte am aktuellen Bruttoeinkommen ausgerichtet sein. Zu Beginn beträgt die maximal versicherbare Jahresrente 60 % des durchschnittlichen Bruttoeinkommens der letzten drei Jahre. Sollte der Beitrag dann zu hoch ausfallen, können Sie ihn durch die Rentenhöhe regulieren. Achten Sie jedoch auf die Möglichkeit, im Rahmen des Vertrags spätere Anpassungen vornehmen zu können, falls das Gehalt steigt.

### Nutzen Sie auch die Zusatzabsicherung der Hannoversche

- Dynamik-Option** – Erhöhung der Versicherungsleistung
- Leistungsdynamik** – Erhöhung der versicherten Rente während des Leistungsbezugs

# Medical Home Service

Für den Abschluss einer Risikolebensversicherung zwischen 500.001 Euro und 1.000.000 Euro Todesfallsumme oder einer Berufsunfähigkeitsversicherung zwischen 30.001 Euro und 48.000 Euro Jahresrente ist für die Gesundheitsprüfung ein ärztliches Zeugnis, eine EKG-Aufnahme und die Erhebung von Laborwerten erforderlich.

## Der schnellste Weg, um sich gut abzusichern

Bisher setzte sich dann ein langwieriger Prozess in Gang, der von der Vereinbarung eines Arzttermins bis hin zur Übermittlung der Gesundheitsdaten an die Versicherung dauerte. Bis zu einem Alter von 49 Jahren lässt sich dies mit dem Medical Home Service erheblich abkürzen und bequemer gestalten – der Antrag wird bereits innerhalb weniger Tage nach dem Hausbesuch von uns bearbeitet.

## Wie funktioniert die Gesundheitsprüfung mit dem Medical Home Service?

- Der Kunde füllt die von uns vorbereiteten Antragsunterlagen inkl. der Gesundheitsfragen sowie das Zusatzblatt zum Medical Home Service mit seinen Kontaktdaten vollständig aus. Dabei sollte er nicht vergessen, seine Telefonnummer anzugeben.
- Der Kunde sendet die Unterlagen komplett an die Hannoversche zurück.
- Ein/e Mitarbeiter/-in von Medicals Direct nimmt dann unmittelbar nach Eingang der Unterlagen Kontakt mit dem Kunden auf und vereinbart einen Termin an einem Ort seiner Wahl.
- Die Pflegefachkraft füllt mit ihm gemeinsam einen medizinischen Fragebogen aus. Falls der Kunde über Befunde und Diagnosen zu seinem Gesundheitszustand der letzten fünf Jahre verfügt, sollte er diese bitte bereithalten.
- Die Pflegefachkraft misst und notiert seine Körpergröße sowie Gewicht und Blutdruck. Falls erforderlich, wird sie Blut abnehmen bzw. ihn bitten, eine Urinprobe abzugeben. Diese Proben werden im Labor ausgewertet.
- Abschließend werden die Gesundheitsdaten in einem sicher verschlüsselten Format an die Hannoversche übermittelt.

**Wichtig: Um die Identität des Kunden zu bestätigen, sollte er bei dem Haustermin einen gültigen Lichtbildausweis vorlegen.**



## Rechtliche und medizinische Details

Der Medical Home Service der Hannoversche wird ausschließlich von examinierten Pflegefachkräften durchgeführt. Sie unterliegen der Schweigepflicht und erfüllen alle rechtlichen Anforderungen, um den Kunden untersuchen zu dürfen.

Zudem verfügen die erfahrenen Pflegefachkräfte über langjährige Berufspraxis und können bei Bedarf entsprechende medizinische Untersuchungen vornehmen. Dazu gehört der Quick-Check sowie eine Blutabnahme und die Annahme einer Urinprobe.

Im Rahmen der versicherungsmedizinischen Untersuchung werden in der Regel folgende Werte bestimmt: HIV, Leberwerte, Nierenwerte, Herzwerte, Blutfette, rote und weiße Blutkörperchen, Blutplättchen, der Langzeitblutzuckerwert sowie die Bestandteile einer Urinprobe.

# Unser Serviceversprechen

## Unsere neuen Vermittlerservices – noch einfacher, besser und direkter

Einfach, besser, direkt – das gilt nicht nur für unsere Endkunden. Auch unsere Vertriebspartner erhalten einen hervorragenden und kompetenten Service. Und das jetzt auch mit einem neuen und erweiterten Serviceversprechen!

Wir sind für Sie da! Ob telefonisch oder per E-Mail, wir stehen für Ihre Fragen zur Verfügung. Und mit unseren Schriftwechselkopien sind Sie zudem immer auf dem Laufenden, was die Prüfung und Policierung der Anträge Ihrer Kunden betrifft. Sie erhalten diese unaufgefordert von uns zugesandt. Übrigens: Angebotsanfragen und Voranfragen beantworten wir im Rahmen unserer 24-Stunden-Servicegarantie innerhalb eines Werktages. Auch die Antragsprüfung erledigen wir bei „glatten“ Anträgen ebenfalls ohne Verzug innerhalb dieser zeitlichen Frist. Testen Sie uns gerne!

Und wenn einmal nicht alles zu Ihrer Zufriedenheit funktionieren sollte, freuen wir uns über eine Nachricht von Ihnen – egal ob per Post, E-Mail oder Telefon. Ihre Anregungen nehmen wir ernst und betrachten diese als Chance, uns stetig weiterzuentwickeln. Die Kontaktdaten Ihrer Ansprechpartner finden Sie auf der folgenden Seite.

### Ihre Vorteile:

#### unsere 24-Stunden-Servicegarantie

- 24-Stunden-Voranfragen – wir prüfen Ihre Voranfrage bis zum nächsten Werktag und teilen Ihnen das Ergebnis mit.
- 24-Stunden-Angebotsanfragen – Sie erhalten Ihre Angebotswünsche umgehend am nächsten Werktag per E-Mail.
- 24-Stunden-Policierung – „glatte“ Anträge policieren wir innerhalb eines Werktages.

### Schriftwechselkopien für Vermittler

- Statusinformationen – damit Sie immer auf dem Laufenden sind, erhalten Sie eine tagesaktuelle Information, wenn wir Ihre Kunden bspw. im Rahmen der Antragsprüfung anschreiben.
- Abschlussinformationen – wenn wir einen Vertrag policieren, erhalten Sie dazu eine gesonderte Information in Form eines Vertragsspiegels.

### Telefonischer Service

- Unter 0511 9565-806 erreichen Sie von Montag bis Freitag von 8 bis 20 Uhr und am Samstag von 10 bis 16 Uhr unsere Vermittler-hotline. Unsere Kollegen stehen Ihnen für Ihr Anliegen persönlich zur Verfügung.
- Wir beantworten alle Antrags- und Vertragsfragen kunden- und serviceorientiert und mit hohem fachlichen Know-how.
- Wir rufen Sie unverzüglich und zuverlässig zurück.
- Wenn wir eine telefonische Anfrage nicht umgehend klären können, rufen wir Sie spätestens am nächsten Arbeitstag mit einer Lösung zurück.

### Mobil und flexibel

- Über unsere Vermittlerwebsite [hannoversche-partner.de](http://hannoversche-partner.de) können Sie von überall auf unseren Online-Tarifrechner zugreifen.
- Unsere Materialien können Sie ganz einfach per E-Mail, Fax oder Telefon bestellen.

## Wie kann ich die BU der Hannoversche berechnen?

### Über die Internetseite [www.hannoversche-partner.de](http://www.hannoversche-partner.de)

Dort können Sie den Antrag unter Angabe Ihrer Vermittlernummer ausdrucken oder den Vertrag direkt online abschließen.

### Mit einer Vergleichssoftware

Die Hannoversche ist in allen gängigen Vergleichsprogrammen enthalten, z. B. Morgen & Morgen oder Softfair.

### Beim Vermittlerservice der Hannoversche

per Telefon (0511 9565-806) oder E-Mail ([vmsservice@hannoversche.de](mailto:vmsservice@hannoversche.de)).

Wir senden Ihnen die Angebote innerhalb von 24 Stunden zu.

# Unser Service für Sie

## Ihre Ansprechpartner

### Voranfragen zur RLV

Telefon 0511 9565-748  
voranfragenRLV@hannoversche.de

### Voranfragen zur BU

Telefon 0511 9565-748  
voranfragenSBU@hannoversche.de

### Sterbefälle und Leistungen wegen BU

Telefon 0511 9565-704  
Fax 0511 9565-833  
leistung@hannoversche.de

### Anträge – Bearbeitung von Neuanträgen und Erstellen von Versicherungsscheinen

Telefon 0511 9565-208  
Fax 0511 9565-527  
beratung@hannoversche.de

### Vertragsauskünfte und technische Vertrags- änderungen, Bezugsrecht, Übertragung der Versicherungsnehmer-Eigenschaft, Beitragszahlung und Änderung der Zahlweise, Kündigungen und Abläufe

Telefon 0511 9565-703  
Fax 0511 9565-757  
service@hannoversche.de

### Vertriebspartnerseite der Hannoversche: Tarifinformationen, Berechnungssoftware, Antragsunterlagen

[www.hannoversche-partner.de](http://www.hannoversche-partner.de)

## Wir haben noch mehr für Sie!

### Die Seite für Profis

Alle wichtigen Informationen rund um die Produkte  
der Hannoversche für Sie auf einen Blick

[hannoversche-partner.de](http://hannoversche-partner.de)



# Das Beste für unsere Kunden. Immer.

## Solide.



### Grundsolide. Seit jeher.

Keine Aktionäre, kein Zwang zur Gewinnmaximierung: Wir planen und wirtschaften langfristig – und sind damit seit mehr als 140 Jahren erfolgreich.

## Leistungsstark.



### Mit Leistung überzeugen.

Top-Ratings, Top-Testergebnisse, Top-Platzierungen: Wenn wir ein Produkt anbieten, gehört es zu den besten im Markt. Alles andere ist nicht unser Geschäft.

## Preisgünstig.



### Faire Preise, Top-Leistung.

Wir kalkulieren so, dass es sich für unsere Kunden rechnet. Und deshalb liegen wir bei Preis-Leistungs-Vergleichen immer in der Spitzengruppe.



**STIFTUNG WARENTEST:**  
„Sehr Gut (0,8)“  
Im Test: 59 Berufsunfähigkeitsversicherungen, produktgleich mit SBU19, Ausgabe 7/2019, [www.test.de](http://www.test.de)



**Franke & Bornberg:** „FFF+ hervorragend 0,5“  
Hannoversche Lebensversicherung AG  
Berufsunfähigkeitsversicherung Exklusiv  
Produkt 08/2020, Rating 09/2020  
[fb-rating.de](http://fb-rating.de)



**FOCUS MONEY:**  
„Beste Finanzkraft“  
Note 1,0 (extrem stark)  
Lebensversicherung  
Test 15/2020



**ASSEKURATA:** „Exzellent (A++)“  
Unternehmensqualität  
Lebensversicherer  
Hannoversche Lebensversicherung AG  
Ausgabe 05/2020